|  |
| --- |
| 1. Nombre del proyecto: |
| 2. Resumen del Proyecto: (Escribe este resumen al final, dado que la información que pongas aquí debe ser un resumen de todo lo que escribas en las otras respuestas) |
| 3. Problema/Oportunidad que Resuelve: (Datos cualitativos y cuantitativos del problema que buscas resolver) |
| 4. Solución/Propuesta de valor: (En qué consiste mi producto o servicio y cómo éste soluciona el problema mencionado anteriormente, cuáles son los beneficios y características que tiene mi solución que son valorados por los clientes) |
| 5. Mercado y Segmento Objetivo: (Tamaño del mercado, características, datos cuantitativos y cualitativos de la población que tiene el problema. De todo ese universo de personas, en quiénes me quiero enfocar, qué características tienen) | 6. Competidores: (Cómo soluciona hoy su problema mi segmento objetivo. Mencionar si hay competidores directos o sustitutos) |
| 7. Fuentes de ingresos: (Cómo voy a cobrar por mis productos o servicios. Por ejemplo: ventas, suscripción, comisión, etc. Puedes tener más de una fuente de ingresos, menciona todas) |
| 8. Estrategias de venta: (Cómo voy a conseguir las primeras ventas, dónde venderé, en qué canales estaré presente. Si ya tienes ventas, cómo haré para escalar las ventas) |
| 9. Equipo: (Quiénes son los fundadores, qué capacidades y experiencia tienen que sean relevantes para este proyecto, cuáles son sus roles dentro de la organización y cuánta dedicación tienen en cuanto a horas. Mencionar si hay más personas en el equipo que no sean fundadores) |
| 10. Financiamiento Identificado/Seleccionado: (señalar lectura de bases y admisibilidad) | Total: |
| 11. Monto Solicitado: |
| 12. Cofinanciamiento: |